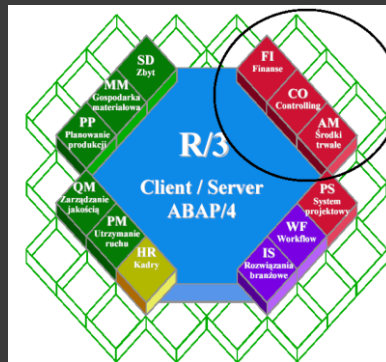
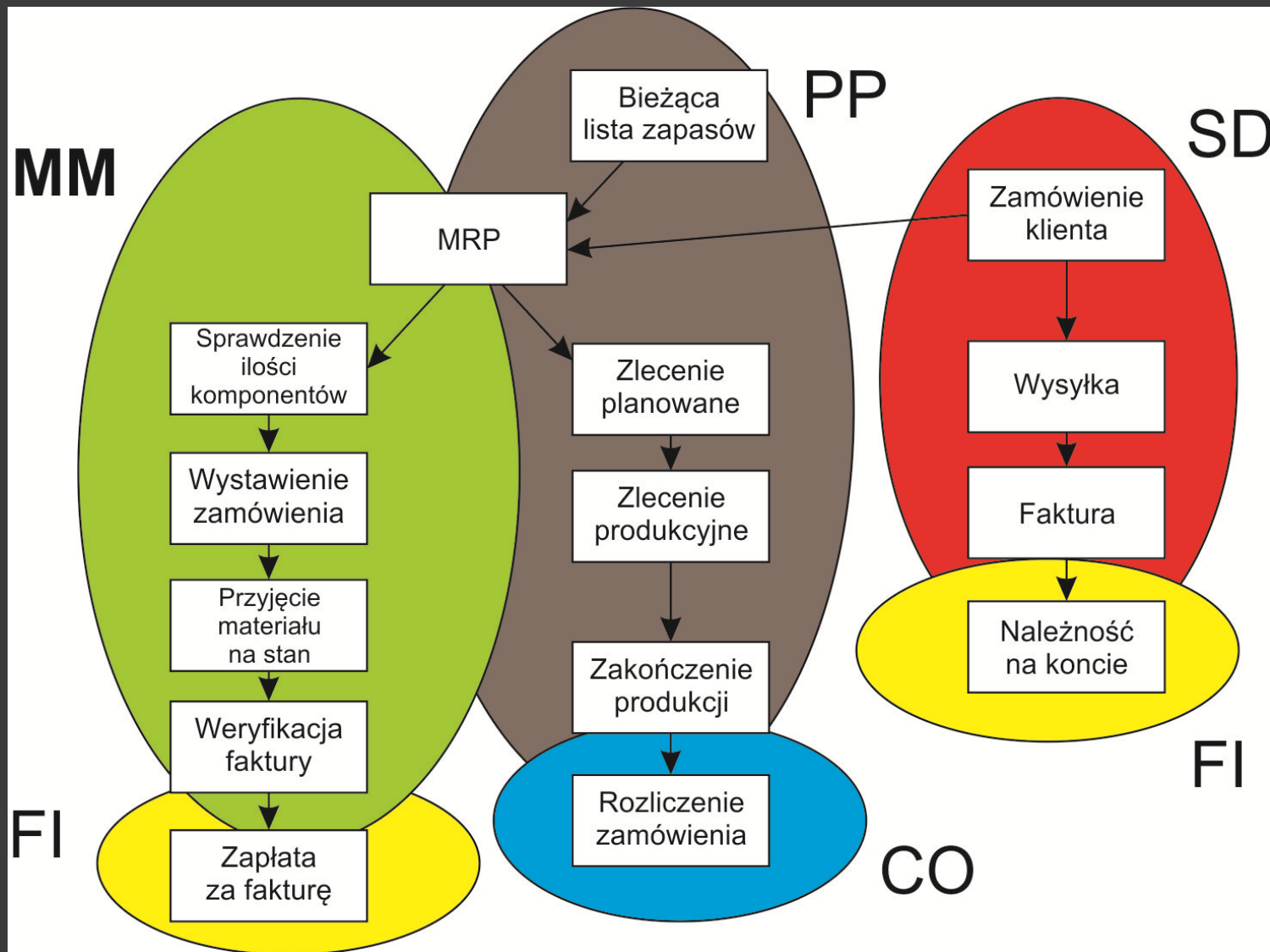


# Integracja procesów logistycznych i finansowych w SAP ERP (R/3) - studium przypadku



# *Przykład powiązań pomiędzy modułami w systemie SAP*

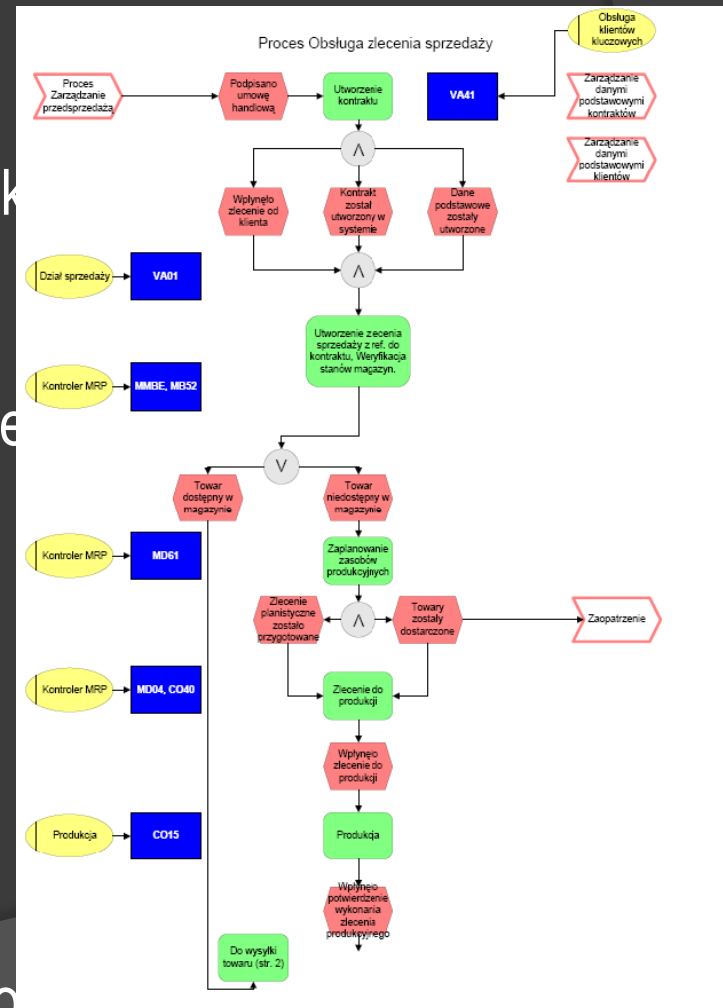


# Opis procesu biznesowego

## PROCES OBSŁUGI SPRZEDAŻY



1. Utworzenie kontraktu.
2. Utworzenie zlecenia sprzedaży z ref. do k
3. Tworzenie zlecenia magazynowego.
4. Pobranie materiału z magazynu i wydanie
5. Zaksięgowanie ruchu materiałowego.
6. Wystawienie i zaksięgowanie faktury.
7. Analiza należności.
8. Rozliczenie należności.
9. Raportowanie statusu kontraktu i należności



# ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE (SEM/BI)

## Business blueprint (koncepcja)

SPRZEDAŻ

KONTRAKT

Zlecenie  
sprzedaży

Dostawa

Wystaw.  
faktury

Analiza  
należności

Płatność

Monitorowa  
nie  
kontraktu

VA41

VA01

VL01N

VF01

FBL5N

F-28

VA43

Wyrób, Klient, Konta KG, MPK, Centrum Zysku itd.

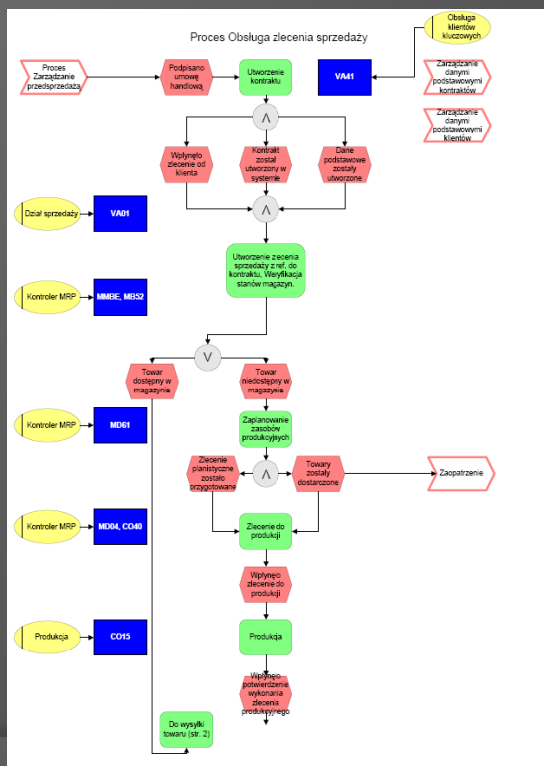
Rodzaj dokumentu, struktury logistyczne, KG, stawki podatkowe

ABAP (java)



# PROCES OBSŁUGI SPRZEDAŻY

## - SAP ERP



## SAP Easy Access

Other menu

Create role

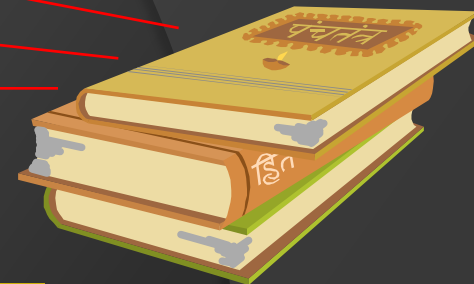
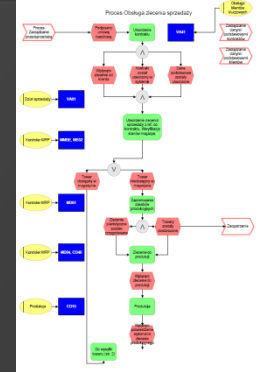
Assign user

Favorites

- QM\_Zarządzanie jakością
- RAPORTY - EIS
- PROCESY
  - MM\_Gospodarka materiałowa
  - PP\_Produkcja
  - SD\_Sprzedaż i dystrybucja
    - Master Data
    - PR01-SD\_Proces sprzedaży z referencją do KONTRAKTU
      - VA41 - Tworzenie kontraktu
      - VA43 - QQQ - Wyświetlanie kontraktu
      - VA01 - Tworzenie zlecenia klienta
      - VL01N - Tworzenie dostawy wych. do zlec. kl.
      - LT03 - Tworzenie zlec. przen. dla dostawy
      - VL02N - KSIĘGOWANIE - Zmiana dostawy wychodzącej
      - VA43 - QQQ - Wyświetlanie kontraktu
      - MB03 - Wyświetlanie dokumentu materiałowego
      - FB03 - Wyświetlanie dokumentu księgowego
      - VF01 - Tworzenie faktury - ZAPIS
      - VF02 - KSIĘGOWANIE /DRUKOWANIE / Zmiana dokumentu fakturowania
      - VA43 - QQQ - Display Contract
      - FB03 - Wyświetlanie dokumentu
      - FBL5N - Pozycje pojedyncze odbiorców
      - F-28 - Księgowanie wpływu płatności
      - FB03 - Wyświetlanie dokumentu
      - VA43 - QQQ - Wyświetlanie statusu kontraktu
      - FBL5N - Customer Line Items
    - PR02-SD\_Proces sprzedaży "ad hoc"
    - PR03-SD: proces sprzedaży z referencją do ZLECENIA
- FI\_Finanse
- CO\_Controlling
- EIS\_RI\_SAP\_ERP

# PROCES OBSŁUGI SPRZEDAŻY

## - SAP ERP



**Tworzenie Zlecenia**

Dostawa wychodząca

**Faktura (F2) Tworzenie: Przegląd pozycji fakturowania**

**Obiegi dokumentów**

**Księgi**

SAP

# DYNAMICZNE MODELOWANIE PROCESÓW

- **MACROLOGIC Merit** - Procesowy system ERP



# DYNAMICZNE MODELOWANIE PROCESÓW

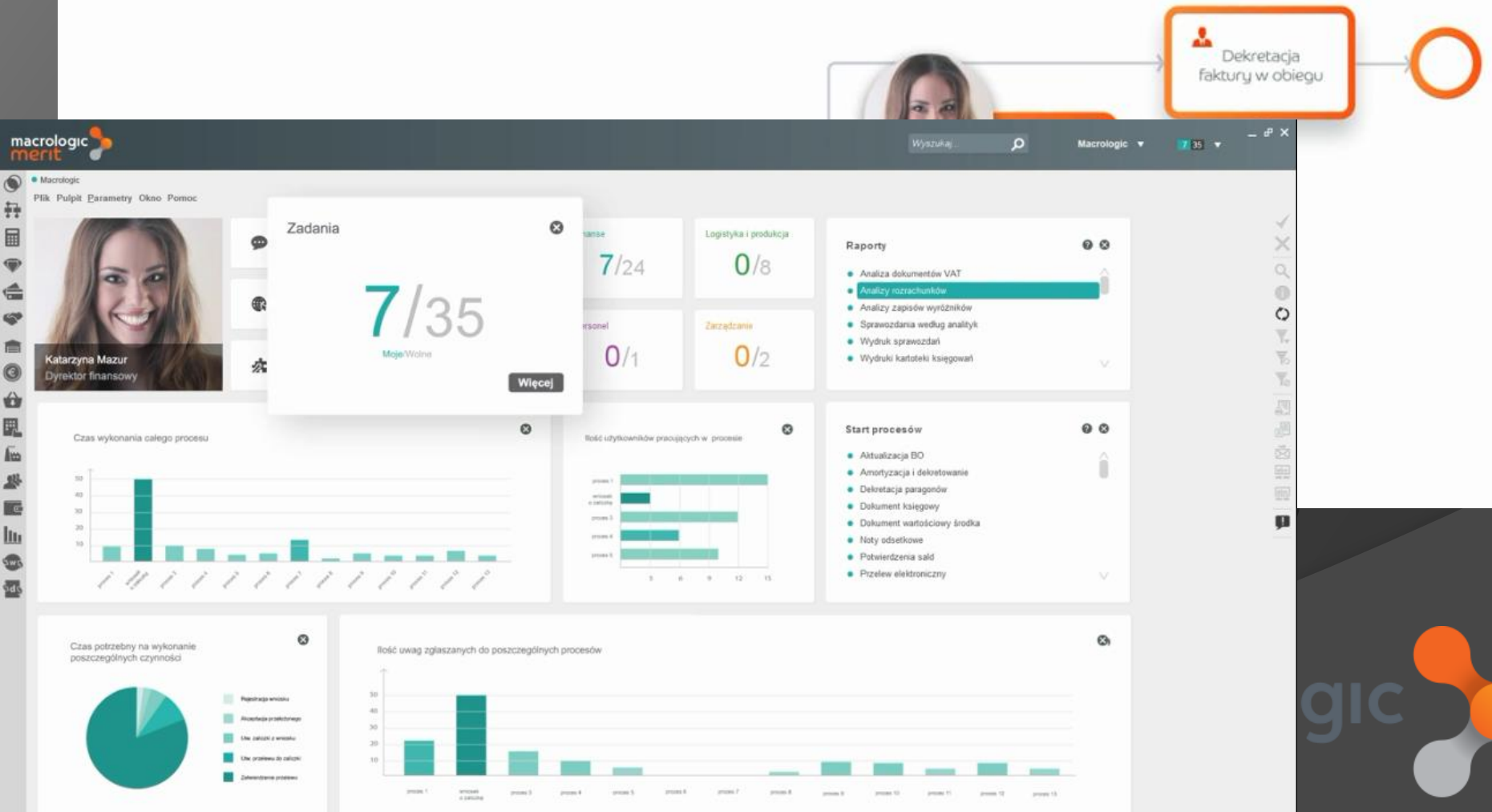
## - MACROLOGIC Merit - Procesowy system ERP

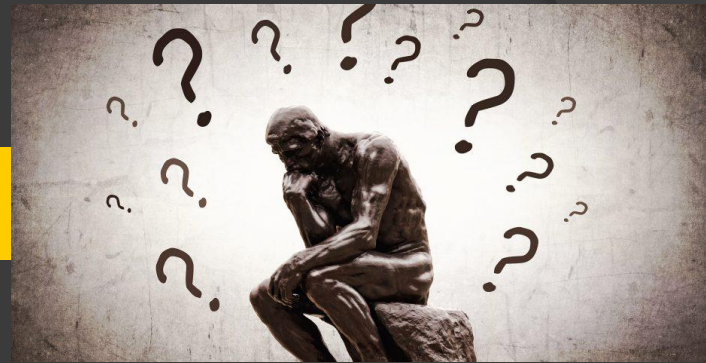
1. Macrologic Merit to pierwszy polski system klasy ERP, dzięki któremu możliwe jest **zaimplementowanie procesów zachodzących w przedsiębiorstwie (BPM) bezpośrednio do rozwiązania informatycznego (ERP)** dla firm.
2. Rozwiązanie Macrologic Merit łączy funkcjonalności portalowe, workflow, BI z perspektywą transakcyjną BPM/ERP.
3. Dzięki rozwiązaniu zarówno zarządzający, jak i ich pracownicy, mogą efektywnie i szybko wykonywać zadania w ramach **dynamicznie definiowanych** w firmie procesów.



# DYNAMICZNE MODELOWANIE PROCESÓW

## - MACROLOGIC Merit - Procesowy system ERP





# Co (było) pierwsze: procesy czy ERP?

**Dr Andrzej Bogusz**

*Ekspert z zakresu zarządzania i optymalizacji procesów biznesowych, zarządzania projektami, bezpieczeństwa teleinformatycznego, zarządzania ryzykiem*

# Co (było) pierwsze: procesy czy ERP?



| WNIOSKI / Dylematy | Rekomendacje |
|--------------------|--------------|
|                    |              |
|                    |              |
|                    |              |
|                    |              |
|                    |              |



# PYTANIA?