

<b>DANE SPRZEDAŻOWE</b>							
LP.	Nr faktury	Nazwa towaru	Liczba [szt.]	Cena jedn.	Wartość	Data /miesiąc	Sprzedawca
1	1001	robot	2	2 000	4 000	1	Kowalski
2	1002	tablet	5	1 000	5 000	1	Nowak
3	1003	dron	4	5 000	20 000	1	Andrzejewski
4	1004	laptop	6	3 000	18 000	2	Nowak
5	1005	dron	1	5 000	5 000	2	Kowalski
6	1006	dron	4	5 000	20 000	2	Kowalski
7	1007	laptop	5	3 000	15 000	2	Nowak
8	1008	tablet	2	1 000	2 000	2	Andrzejewski
9	1009	tablet	2	1 000	2 000	2	Andrzejewski
10	1010	robot	2	2 000	4 000	2	Nowak
11	1011	tablet	5	1 000	5 000	3	Andrzejewski
12	1012	dron	2	5 000	10 000	3	Nowak
13	1013	tablet	2	1 000	2 000	3	Kowalski
14	1014	laptop	6	3 000	18 000	3	Kowalski
15	1015	laptop	6	3 000	18 000	3	Nowak
16	1016	dron	3	5 000	15 000	4	Nowak
17	1017	robot	3	2 000	6 000	4	Andrzejewski
18	1018	tablet	5	1 000	5 000	4	Nowak
19	1019	laptop	6	3 000	18 000	4	Nowak
20	1020	laptop	6	3 000	18 000	4	Nowak
21	1021	tablet	7	1 000	7 000	5	Nowak
22	1022	robot	2	2 000	4 000	5	Andrzejewski

**WYKRESY**

Pytanie nr 3: **KTO jest najlepszym sprzedawcą?**

LP.	Nr faktury	nazwa towaru	Liczba [szt.]	Cena jedn.	Wartość	Data /miesiąc	Sprzedawca
3	1003	dron	4	5 000	20 000	1	Andrzejewski
8	1008	tablet	2	1 000	2 000	2	Andrzejewski
9	1009	tablet	2	1 000	2 000	2	Andrzejewski
11	1011	tablet	5	1 000	5 000	3	Andrzejewski
17	1017	robot	3	2 000	6 000	4	Andrzejewski
22	1022	robot	2	2 000	4 000	5	Andrzejewski
23	1023	dron	3	5 000	15 000	5	Andrzejewski
26	1026	dron	4	5 000	20 000	5	Andrzejewski
27	1027	dron	4	5 000	20 000	6	Andrzejewski
28	1028	dron	9	5 000	45 000	6	Andrzejewski
32	1032	tablem plus	6	3000	18000	7	Andrzejewski
35	1035	smartfon	1	1500	1500	9	Andrzejewski
49	1049	smartfon	21	1500	31500	12	Andrzejewski
41	1041	dron	3	5 000	15000	11	Kielecki
1	1001	robot	2	2 000	4 000	1	Kowalski
5	1005	dron	1	5 000	5 000	2	Kowalski
6	1006	dron	4	5 000	20 000	2	Kowalski
13	1013	tablet	2	1 000	2 000	3	Kowalski
14	1014	laptop	6	3 000	18 000	3	Kowalski
24	1024	dron	9	5 000	45 000	5	Kowalski
43	1043	smartfon	1	1500	1500	11	Kowalski
38	1038	tablem plus	2	3000	6000	10	Małecki
2	1002	tablet	5	1 000	5 000	1	Nowak
4	1004	laptop	6	3 000	18 000	2	Nowak
7	1007	laptop	5	3 000	15 000	2	Nowak
10	1010	robot	2	2 000	4 000	2	Nowak
12	1012	dron	2	5 000	10 000	3	Nowak
15	1015	laptop	6	3 000	18 000	3	Nowak
16	1016	dron	3	5 000	15 000	4	Nowak
18	1018	tablet	5	1 000	5 000	4	Nowak
19	1019	laptop	6	3 000	18 000	4	Nowak
20	1020	laptop	6	3 000	18 000	4	Nowak
21	1021	tablet	7	1 000	7 000	5	Nowak
25	1025	dron	3	5 000	15 000	5	Nowak
29	1029	laptop	6	3 000	18 000	6	Nowak
30	1030	robot	2	2 000	4 000	6	Nowak
36	1036	tablem plus	2	3000	6000	9	Nowak
42	1042	tablem plus	2	3000	6000	11	Nowak
46	1046	smartfon	19	1500	28500	12	Nowak
48	1048	tablem plus	12	3000	36000	12	Nowak
40	1040	smartfon	5	1500	7500	10	Orawski
37	1037	smartfon	4	1500	6000	9	Strzelecki
45	1045	smartfon	18	1500	27000	12	Strzelecki
31	1031	tablet	4	1000	4000	7	Wiśniewski
33	1033	smartfon	8	1500	12000	8	Wiśniewski
34	1034	smartfon	1	1500	1500	9	Wiśniewski
39	1039	smartfon	10	1500	15000	10	Wiśniewski
44	1044	dron	1	5 000	5000	11	Wiśniewski
47	1047	tablem plus	27	3000	81000	12	Wiśniewski
50	1050	smartfon	18	1500	27000	12	Wiśniewski

SUMY	Sprzedawca	Wartość	Udział %
	Andrzejewski	190 000	26%
	Kielecki	15 000	2%
	Kowalski	95 500	13%
	Małecki	6 000	1%
	Nowak	246 500	33%
	Orawski	7 500	1%
	Strzelecki	33 000	4%
	Wiśniewski	145 500	20%
	<b>Razem:</b>	<b>739 000</b>	

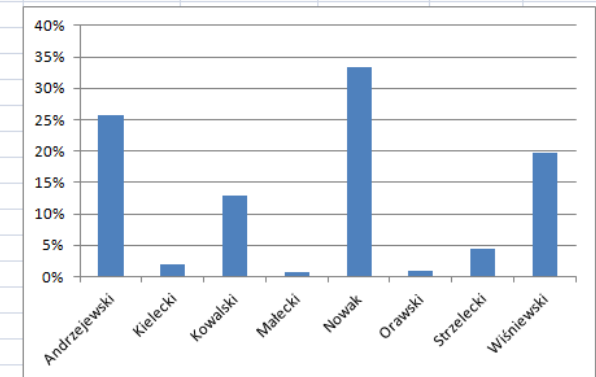
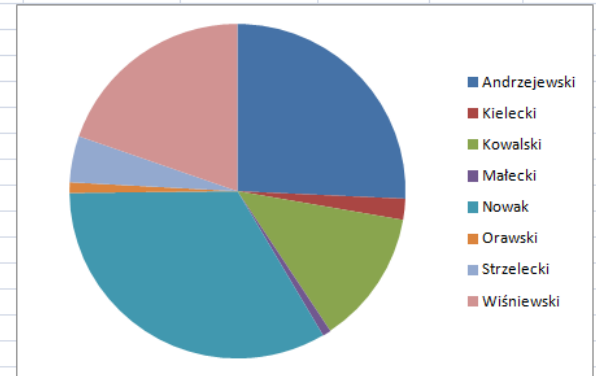
**190 000**  
**15 000**

**95 500**  
**6 000**

**246 500**  
**7 500**

**33 000**

**145 500**



Wnioski i rekomendacje	
WNIOSKI	REKOMENDACJE
1. Najlepszymi sprzedawcami jest Nowak (33%), Andrzejewski (26%) i Wiśniewski (20%)	1. Należy dostosować system premii do efektów sprzedażowych 2. Powinno się zachęcić powyższych sprzedawców do prowadzenia szkoleń dla innych pracowników 3. Należy zadbać o niefinansowe motywatory dla liderów - np. praca on-line
2. Najslabszym sprzedawcą jest Małecki (1%)	1. 2. 3.